



Managementwissen
**Einkaufsverhandlungen professionell und
gewinnbringend führen!**

- Sichern Sie die Wettbewerbsfähigkeit Ihres Unternehmens ! -

Seminar-Nr. 209/17

15.11. - 17.11.2017

Kennen Sie die Situation, sich als Fachkraft im Einkauf das Verhandeln mühsam durch Probieren und Abschauen bei Kollegen selbst beigebracht zu haben? Fatal - denn der Einkauf hat für den Erfolg eines Unternehmens eine immer wichtigere Bedeutung. Ob es um Materialien für die Baustelle oder Wareneinkäufe für Produktions- oder Endverkaufsbetriebe geht, das Verhandlungsgespräch ist das wichtigste Einkaufstool und dem der es führt, kommt eine besondere Bedeutung zu. Um diesen gut auszustatten und in seiner Professionalität zu unterstützen, werden in diesem praxisorientierten Training die Kernelemente einer erfolgreichen Verhandlungsführung vermittelt und erprobt und ein Bewusstsein geschaffen, mit welchen Mitteln das Gegenüber - also der Verkäufer -, seine Verhandlungsstrategie inklusive der Preisbildungskomponenten aufbaut. Das Seminar vermittelt Ihnen somit ein Repertoire an Techniken, mit denen die Verhandlungsziele besser erreicht und mögliche Argumente der Verkäuferseite vorweggenommen und entkräftet werden können.

- Inhalt:**
- Grundlegendes zum Verhandeln:
 - Besondere Merkmale einer Einkaufsverhandlung
 - Distributive und integrative Verhandlungsstrategien
 - Phasen in einem Verhandlungszyklus im Einkauf
 - Preisbildung, Margen, Verhandlungsspielräume
 - Psychologische und taktische Verhandlungsführung
 - Argumentationstechniken und Verhandlungsrhetorik
 - Erkennen und Abwehren von unfairen Taktiken der Gegenseite
 - Die häufigsten Fehler in Preisverhandlungen mit Verkäufern
 - Praxissimulationen von Einkaufsverhandlungen:
 - Abwehr von Preiserhöhungen
 - Durchsetzen von Preissenkungen
 - Haltung und Verhaltensweisen in schwierigen Verhandlungsprozessen
 - Vom Training in die Praxis: Simulieren aktueller Verhandlungssituationen aus dem beruflichen Umfeld der Teilnehmer.

Methodik: Unter fachlicher Moderation gibt es viele Einzel- und Gruppenübungen, interaktive Gespräche, kurze Inputphasen und Feedback-Runden. Die gemeinsamen Besprechungen der Ergebnisse dienen auch dem Erfahrungsaustausch untereinander.

Zielgruppe: Unternehmer/innen, Führungskräfte und leitende Mitarbeiter/innen aus allen Sparten des Gartenbaus.

Teilnehmerzahl: Begrenzt auf 12 Personen, um auf die individuellen Erwartungen der Teilnehmer optimal einzugehen.

Moderatorin: **Viola Röder**, Solms
Next Level Training

Seminarbeginn: Mittwoch, den 15.11.2017, um 12.00 Uhr
Die Hotelzimmer sind in der Regel ab 15.00 Uhr bezugsfertig.

Seminarende: Freitag, den 17.11.2017, um 12.30 Uhr
Abreise nach dem Mittagessen.

**Veranstalter
und
Anmeldung:** Bildungsstätte Gartenbau
Gießener Straße 47, 35305 Grünberg
Tel.: 06401/9101-0 Fax: 06401/9101-91
E-mail: info@bildungsstaette-gartenbau.de
Internet: www.bildungsstaette-gartenbau.de

**Lehrgangs-
gebühren:** **520,00 Euro**

Kost und Logis: 226,00 Euro im Einzelzimmer Komfort
195,00 Euro im Doppelzimmer Komfort pro Person
205,00 Euro im Einzelzimmer Standard
179,00 Euro im Doppelzimmer Standard pro Person
155,00 Euro im Mehrbettzimmer pro Person
86,00 Euro für Gäste ohne Übernachtung/ohne Frühstück
(Inkl. der gesetzl. MwSt.)

Bei diesen Preisen handelt es sich um eine **feste Pauschale**, in der neben der Übernachtung und der Vollverpflegung auch die Pausengetränke sowie Kaffee & Kuchen enthalten sind.

Die Seminargebühren können Sie im Laufe des Lehrgangs an der Rezeption begleichen oder im Anschluss überweisen.

Rücktrittversicherung: Eine Seminarkosten-Rücktrittversicherung finden Sie auf der Internetseite:
www.reiseversicherung.com/reiseversicherungen/reiseruecktrittversicherung/seminar_ruecktrittversicherung.html

Allgemeine Bedingungen:

An- und Abmeldungen sind **schriftlich** vorzunehmen. Wird **innerhalb von 20 Tagen** vor Lehrgangsbeginn eine Anmeldung storniert, stellen wir **30% der Lehrgangsgebühr in Rechnung**. Bei einer Abmeldung innerhalb von **10 Tagen** berechnen wir die **volle Lehrgangsgebühr**. Erfolgt eine Abmeldung **am Tage des Lehrgangsbegins** oder erscheint die angemeldete Person aus Gründen, die die Bildungsstätte Gartenbau nicht zu vertreten hat, nicht zum Lehrgang, so werden **außerdem 50%** der Kosten der gebuchten Leistungen **für Unterkunft und Verpflegung in Rechnung** gestellt. Die Bildungsstätte Gartenbau behält sich vor, bei zu geringer Teilnehmerzahl bis ca. 10 Tage vorher oder aus anderen dringenden Gründen die von ihr ausgeschriebenen Lehrgänge kurzfristig abzusagen. Bereits gezahlte Teilnehmergebühren werden erstattet, weitere Ansprüche sind ausgeschlossen. Inhaltliche und terminliche Abweichungen sowie Referententausch bleiben in dringenden Fällen vorbehalten. Der/die Teilnehmer/in ist einverstanden, dass seine/ihre personenbezogenen Daten für Zwecke der Lehrgangsabwicklung und für spätere Informationen per EDV be- und verarbeitet werden. Die genannten Bedingungen gelten für alle Veranstaltungen. Beachten Sie ggf. abweichende Bedingungen anderer Veranstalter im Haus. (Stand: 01/2013)

Fördermöglichkeiten und Hinweise für Teilnehmer an Seminaren der Bildungsstätte Gartenbau:

1. Mitglieder der **Architekten- und Stadtplanerkammer Hessen / Saarland**
Gemäß Fortbildungsordnung §3 der Architekten- und Stadtplanerkammer Hessen können Fortbildungspunkte für den Kurs erworben werden. Auch bei der Saarländischen Architektenkammer ist die Bildungsstätte mit ihrem Seminarangebot akkreditiert
Nähere Auskünfte erteilt die Bildungsstätte Gartenbau unter Tel.: 06401/9101-0.
2. Wir akzeptieren **Bildungsschecks bzw. Prämiegutscheine**. Die Bildungsprämie wird aus Mitteln des Bundesministeriums für Bildung und Forschung und aus dem Europäischen Sozialfonds der Europäischen Union gefördert. Bitte informieren Sie sich unter: (www.arbeit.nrw.de), (www.qualischeck.rlp.de), (www.qualifizierungsschecks.de) (www.bildungspraemie.info). **Der Scheck muss mit der Anmeldung eingereicht werden!**